



# WORKSHOP



**PAKAR**  
EDUCATION YOU CAN TRUST

 +62 811-157-2527

 [pakar.co.id](http://pakar.co.id)

 @pakar.id

 [info@pakar.co.id](mailto:info@pakar.co.id)

# Logistic Mastery

## Efisiensi Tanpa Batas: Memastikan Kelancaran Proses Ekspor, Impor, dan Logistik untuk Bisnis Anda

### DAY 1:

- Perencanaan dan Manajemen Inventory
- Manajemen Dead Stock dan Pemborosan (Waste) Manajemen Transportasi
- Manajemen Pergudangan
- Teknik Pengawasan Inventory
- Auditing Inventory

### DAY 2:

- Prosedur Ekspor dan Impor
- Mengenal Ijin Eksportir dan Importir
- Identifikasi Tarif dari Tipe dan Asal Barang
- INCOTERMS dalam Perdagangan Internasional
- Fasilitas Kepabeanan
- Pembayaran dalam Perdagangan Internasional
- Transportasi Internasional






### Profile Praktisi

## Muhammad Ali

Practitioner dan **Logistics Department Head**, dengan **pengalaman > 20 tahun** di bidang purchasing, logistical, supply chain, export/import, PIB & PEB modul, warehouse management. Beliau berhasil membawa perusahaan meraih saving cost hingga 30%. Beliau telah mendapatkan sertifikasi mulai dari **Sertifikat Kepabeanan** atau **Sertifikat PPJK** tahun 2014, Ahli Kepabeanan (Sertifikat PPJK), PUSDIKLAT Bea Cukai Tahun 2014, PDE Modul Ekspor (BC3.0) dan Impor (BC2.0), PT. EDII Indonesia tahun 2015, Teknis Impor dan Ekspor di Jawa Barat, hingga DISPERINDAG Provinsi Jawa Barat 2011.

<https://linkedin.com/in/muhammad-ali-a31b66118/>



-  Interaksi tatap muka
-  FREE e-certificate
-  FREE seminar Kit
-  FREE snack & lunch
-  FREE support konsultasi melalui WhatsApp Group selama 1 bulan

 [bit.ly/pakarlogistic](https://bit.ly/pakarlogistic)

### Harga Earlybird :

Rp 1.796.000,- / person  
Rp 2.996.000,- / 2 person  
(Maksimum H-4 workshop)

### Harga Reguler:

Rp 1.996.000,- / person  
Rp 3.296.000,- / 2 person

# HR Mastery (Operasional, SOP & KPI)

Optimalkan Produktivitas HR Operation melalui SOP & KPI yang Efektif, Efisien, dan Terukur sehingga Mencapai Tujuan Perusahaan Anda

## DAY 1:

- Memahami Tujuan Bisnis
- Apa yang ada dalam pikiran pemilik bisnis
- Potensi Peran HR Saat Ini dan Masa Datang
- Mendesain Struktur Organisasi
- Memahami dan Mengelola Proses Rekrutmen & Seleksi
- Memahami dan Mengelola Program Onboarding
- Memahami dan Mengelola Perjanjian Kerja
- Memahami dan Mengelola Konsep Compensation & Benefit
- Memahami dan Mengelola Konsep Employee Development
- Memahami dan Mengelola Pemutusan Hubungan Kerja

### Profile Praktisi

## Sylvanus Hardiyanto

Practitioner yang berpengalaman **22 tahun** di bidang HR dan pengembangan organisasi di berbagai perusahaan di industri Pharmaceutical, Insurance, Engineering & Mining. Di tangan beliau, perusahaan-perusahaan multinasional yang dikelola mampu mendapatkan **banyak penghargaan**, memperoleh **skor Employee Engagement tertinggi** selama **3 tahun berturut-turut** di antara 28 kantor di negara lainnya. Beliau memiliki brand FMPedals dan aktif membantu UMKM & organisasi nirlaba, serta aktif di organisasi kepemudaan ASEAN-Jepang.

<https://linkedin.com/in/sylvanus-hardiyanto/>

## DAY 2:

- Guide to KPI and SOP
- Creating Effective KPI for Company
- SOP Development
- Evaluating KPI and SOP

### Profile Praktisi

## Lie Agus Chiawono

**Chief Operating** dari TRrecPro Institute, Co-founder of FINCH (Financial Intelligence Curriculum for High School), Founder of FAME (Financial and Asset Management for Executive), dan **Advisor** di beberapa start-up pendidikan, keuangan, dan pelatihan. Beliau berpengalaman **membuat KPI dan SOP** secara khusus dari berbagai bidang bisnis, di perusahaan chain makanan dengan **17 cabang**, event internasional (di Bali, Bangkok, Kuala Lumpur, Seoul), chemical, produsen dan distributor pupuk, telekomunikasi satelit, dan maklon minuman

<https://linkedin.com/in/chiawono/>



Interaksi tatap muka



FREE e-certificate



FREE seminar Kit



FREE snack & lunch



FREE support konsultasi melalui

WhatsApp Group selama 1 bulan



[bit.ly/pakarhrops](https://bit.ly/pakarhrops)

### Harga Earlybird :

Rp 1.795.000,- / person

Rp 2.995.000,- / 2 person

(Maksimum H-4 workshop)

### Harga Reguler:

Rp 1.995.000,- / person

Rp 3.295.000,- / 2 person

# Tax Mastery

2 Days Workshop

**Hindari Masalah Pajak dengan Membayar Pajak secara Benar dan Lakukan Penghematan secara Legal**

- Update Peraturan Pajak Terbaru (PMK 66/2023 & 58/2023)
- Perencanaan Pajak/TAX Planning
- Menghitung, Menyetor, dan Melapor Pajak Penghasilan (PPH)
- Menghitung, Menyetor, dan Melapor Pajak Penghasilan (PPN)
- Pelaporan dan Pembayaran Pajak Bulanan
- Strategi dan Teknik Efisiensi dalam Menghadapi SP2DK & Pemeriksaan Pajak
- Melakukan Koreksi Fiskal untuk Menghindari Kesalahan & Pemeriksaan Petugas Pajak
- Rekonsiliasi, Pelaporan dan Pembayaran Pajak Tahunan
- Implementasi CORETAX







## Profile Praktisi

### Frederick Yocie Giovanni

**Praktisi** di bidang bisnis, finance, & perpajakan yang **berpengalaman > 10 tahun**, serta pemegang **Sertifikat Brevet Pajak A & B**. Beliau juga merupakan **Serial Entrepreneur** dengan omzet milyaran rupiah dengan sistem **auto pilot** di bidang F&B, Jasa, dan Retail FMCG. Beliau telah **menghandle pajak & keuangan di puluhan perusahaan** di berbagai bidang, seperti: fashion, trading B2B, kontraktor sipil, jasa software, e-commerce, dan advertising. Saat ini menjabat sebagai direktur PAKAR Bisnis yang bergerak di bidang Konsultan Pajak dan Keuangan.

<https://linkedin.com/in/fygiovanni/>



-  Interaksi tatap muka
-  FREE e-certificate
-  FREE seminar Kit
-  FREE snack & lunch
-  FREE konsultasi WA Group 1 bulan
-  FREE konsultasi 1:1 selama 30 menit

 [bit.ly/pakartaxmastery](https://bit.ly/pakartaxmastery)

### Harga Earlybird :

Rp 1.794.000,- / person

Rp 2.994.000,- / 2 person

(Maksimum H-4 workshop)

### Harga Reguler:

Rp 1.994.000,- / person

Rp 3.294.000,- / 2 person

# Workshop Sales Team Management Mastery

**Bangun Tim Sales Berintegritas dengan Budaya Positif,  
Produktif dan Berorientasi pada Hasil dengan Menentukan  
Target dan Remunerasi yang Tepat**

## DAY 1:

- Memahami Hubungan Kemampuan (Capacity & Capability) Tim Sales
- Mencari dan Merekrut Pekerja yang Tepat
- Onboarding Process Kritis dalam Membangun Tim Sales
- Sales Performance Management
- Operational Excellence – Rutinitas Harian

## DAY 2:

- Introduction to Sales Force Management
- Employee Remuneration Strategy
- Setting Goal & Target Level Territory
- Sales Remuneration Methodology
- Case Study, Conclusion & Discussion

### Profile Praktisi

#### Wahyu Setya Wardhana

**General Manager Operation** PT Mobilindo Nusa Persada dan **Praktisi berpengalaman > 21 tahun** di berbagai industri. Beliau juga merupakan Former **Sales Capability & Commercial Excellence Sr Manager** of Kalbe Consumer Health, Former **National Sales Promotion Manager** East Indonesia of Kalbe Consumer Health, Former Business Manager of PT Microsoft Indonesia, Former Regional Manager of PT Nokia Indonesia, Business Account Manager of PT Bayer Indonesia, Former Sr Key Account Manager of PT Frisian Flag.






<https://linkedin.com/in/wwardhan19-99-099/>

### Profile Praktisi

#### Lie Agus Chiawono

**Chief Operting dari TRrecPro Institute** yang berfokus pada pelatihan soft skill terutama di bidang **salesmanship**, leadership, dan service excellence. Berpengalaman sebagai Praktisi dunia pemasaran dan jasa keuangan > **17 tahun**. Co-founder of FINCH (Financial Intelligence Curriculum for High School), Founder of FAME (Financial and Asset Management for Executive), dan Advisor di start-up pendidikan, keuangan, dan pelatihan. Spesialisasinya adalah **Salesmanship & Communication Skills, Business Development & Partnership, Leadership People Development, dan Finance & Personal Finance**

<https://linkedin.com/in/chiawono/>

-  Interaksi tatap muka
-  FREE e-certificate
-  FREE seminar Kit
-  FREE snack & lunch
-  FREE support konsultasi melalui WhatsApp Group selama 1 bulan

 [bit.ly/pakarsales](https://bit.ly/pakarsales)

### Harga Earlybird :

Rp 1.792.000,- / person  
Rp 2.992.000,- / 2 person  
(Maksimum H-4 workshop)

### Harga Reguler:

Rp 1.992.000,- / person  
Rp 3.292.000,- / 2 person

# Meta Ads Mastery

## Praktik Langsung Beriklan di Meta Ads dan Tingkatkan Profit Bisnis Anda Berkali-Kali Lipat

### DAY 1:

- Fundamental Facebook & Instagram Ads
- Basic Facebook & Instagram Ads (Persiapan)
- Basic Facebook & Instagram Ads (Implementasi)
- Basic Facebook & Instagram Ads (Optimasi)

### DAY 2:

- Advanced Facebook & Instagram Ads (Implementasi)
- Advanced Facebook & Instagram Ads (Optimasi)
- Advanced Facebook & Instagram Ads (Scale-Up)
- Facebook & Instagram CPAS Ads (Persiapan)
- Facebook & Instagram CPAS Ads (Implementasi)
- Facebook & Instagram CPAS Ads (Optimasi)
- BONUS: Setup & Best Practice Advantage Shopping Campaign (ASC)
- BONUS: Conversion API Implementation

#### Profile Praktisi

### Aditya Kristanto Goenawan

**Founder & CEO PAKAR** yang **berpengalaman > 10 tahun** di bidang internet marketing. Bersama tim PAKAR, beliau telah **menghandle klien dari berbagai industri** dan membantu meningkatkan **omzet hingga ratusan persen** dalam waktu singkat dengan memanfaatkan digital marketing. Kemudian, berbekal pengalaman dan hasil riset, beliau menulis **buku "PAKAR Marketing Framework"** yang berhasil menjadi Best Seller selama 10 bulan berturut-turut di Gramedia.






<https://linkedin.com/in/adityakg/>

#### Profile Praktisi

### Louis Andreas

**Director PAKAR Jasa** yang **berpengalaman > 9 tahun** di dunia digital marketing, terutama di bidang **Performance Marketing** (berfokus pada hasil, bukan metric belaka seperti likes, impression & clicks). Beliau telah **mengelola budget USD 25 Juta** (400 Milyar Rupiah) untuk beragam industri bisnis, seperti: E-Commerce, Retail, Travel, Ride Sharing, Jasa, Finansial, hingga Bisnis B2B. Beliau pernah menjabat sebagai **Client Solutions Manager di Facebook Indonesia**.

<https://linkedin.com/in/louisandreas/>

-  Interaksi tatap muka
-  FREE e-certificate
-  FREE seminar Kit
-  FREE snack & lunch
-  FREE support konsultasi melalui WhatsApp Group selama 3 bulan

 [bit.ly/pakarmeta](https://bit.ly/pakarmeta)

#### Harga Earlybird :

Rp 2.299.000,- / person  
Rp 3.489.000,- / 2 person  
(Maksimum H-4 workshop)

#### Harga Reguler:

Rp 2.499.000,- / person  
Rp 4.149.000,- / 2 person

# Google Ads Mastery

**Praktik Langsung Optimalisasi Google Ads untuk Meningkatkan Performa Bisnis Anda dengan Langkah-Langkah Praktis**

## DAY 1:

- Fundamental Google Ads
- Setup & Persiapan Google Search Ads
- Basic Google Search Ads / SEM (Implementasi)
- Basic Google Search Ads / SEM (Optimasi)

## DAY 2:

- Setup & Persiapan Google Tag Manager
- Setup & Persiapan Google Analytics
- Setup & Persiapan Conversion Tag
- Advanced Google Search Ads / SEM (Implementasi)
- Advanced Google Search Ads / SEM (Optimasi & Scale-Up)
- Remarketing menggunakan Google Display & Google Video Ads (YouTube Ads)
- BONUS: Google Ads (New Product 2024)
- BONUS: Performance Max Campaign di Google Ads (Implementasi)
- BONUS: Enhanced Conversion di Google Ads (Implementasi)

### Profile Praktisi

#### Aditya Kristanto Goenawan

**Founder & CEO PAKAR** yang **berpengalaman > 10 tahun** di bidang internet marketing. Bersama tim PAKAR, beliau telah **menghandle klien dari berbagai industri** dan membantu meningkatkan **omzet hingga ratusan persen** dalam waktu singkat dengan memanfaatkan digital marketing. Kemudian, berbekal pengalaman dan hasil riset, beliau menulis **buku "PAKAR Marketing Framework"** yang berhasil menjadi Best Seller selama 10 bulan berturut-turut di berbagai Gramedia.






<https://linkedin.com/in/adityakg/>

### Profile Praktisi

#### Alvin Ariesta

**Manager PAKAR Jasa** yang **berpengalaman > 7 tahun** di dunia digital marketing dengan spesialisasi di **Google Ads, SEO, dan Optimasi Website**. Beliau telah menghandle puluhan klien dari berbagai bidang dengan total **budget marketing hingga ratusan juta** rupiah per bulan. Kepiawaiannya terbukti dengan keberhasilan **meningkatkan omzet klien hingga berkali-kali lipat**.

<https://linkedin.com/in/alvinariesta/>

-  Interaksi tatap muka
-  FREE e-certificate
-  FREE seminar Kit
-  FREE snack & lunch
-  FREE support konsultasi melalui WhatsApp Group selama 3 bulan

 [bit.ly/pakargoogle](https://bit.ly/pakargoogle)

### Harga Earlybird :

Rp 2.296.000,- / person  
Rp 3.486.000,- / 2 person  
(Maksimum H-4 workshop)

### Harga Reguler:

Rp 2.496.000,- / person  
Rp 4.146.000,- / 2 person

# E-Commerce Mastery

## Sukses Berjualan di Tokopedia & Shopee dengan Scale Up Budget & Produk Tanpa Bakar Duit

### DAY 1:

- Fundamental Sukses di Marketplace
- Sukses di Shopee (Setup)- Toko & Produk (Audit, Optimasi, Riset, Pricing & Kata Kunci)
- Sukses di Shopee (Implementasi) - Membuat Iklan, Promo, Broadcast Chat, Campaign
- Sukses di Shopee (Optimasi) - Optimasi Iklan, Kuadran Produk, Alokasi Budget Iklan, Promo
- Sukses di Shopee (Scale-Up) - Budget & Produk

### DAY 2:

- Sukses di Tokopedia (Setup)- Toko & Produk (Audit, Optimasi, Riset, Pricing & Kata Kunci)
- Sukses di Tokopedia (Implementasi) - Membuat Iklan, Promo, Broadcast Chat, Campaign
- Sukses di Tokopedia (Optimasi) - Optimasi Iklan, Kuadran Produk, Alokasi Budget Iklan, Promo
- Sukses di Tokopedia (Scale-Up) - Budget & Produk
- BONUS : Marketplace Operational & Live Streaming Hack

#### Profile Praktisi

### Aditya Kristanto Goenawan

**Founder & CEO PAKAR** yang **berpengalaman > 10 tahun** di bidang internet marketing. Bersama tim PAKAR, beliau telah **menghandle klien dari berbagai industri** dan membantu meningkatkan **omzet hingga ratusan persen** dalam waktu singkat dengan memanfaatkan digital marketing. Kemudian, berbekal pengalaman dan hasil riset, beliau menulis **buku "PAKAR Marketing Framework"** yang berhasil menjadi Best Seller selama 10 bulan berturut-turut di berbagai Gramedia.

<https://linkedin.com/in/adityakg/>

#### Profile Praktisi

### Aditya Kurniawan

**Direktur PAKAR Jasa** dan **E-commerce Consultant** yang telah menangani >100 klien untuk optimasi marketplace dan **meningkatkan omzet hingga 450%** dalam sebulan. Beliau juga adalah Founder Cura.te yang menjual **> 10.000+ pcs** dalam waktu 2 bulan sejak toko baru serta Former Co-Founder Yoora Fashion yaitu **Best Seller Fashion #1** di Elevenia dengan **feedback negatif <1%** walaupun jumlah admin sedikit.

<https://linkedin.com/in/aditya-kurniawan-94258b195/>



Interaksi tatap muka



FREE e-certificate



FREE seminar Kit



FREE snack & lunch



FREE support konsultasi melalui

WhatsApp Group selama 3 bulan



[bit.ly/pakarecommerce](https://bit.ly/pakarecommerce)

#### Harga Earlybird :

Rp 2.298.000,- / person

Rp 3.488.000,- / 2 person

(Maksimum H-4 workshop)

#### Harga Reguler:

Rp 2.498.000,- / person

Rp 4.148.000,- / 2 person



*Workshop*

## **HR Mastery (Recruitment)**

**Harga Earlybird :**

Rp 1.797.000,- / person

Rp 2.997.000 / 2 person

*(Maksimum H-4 workshop)*

**Harga Reguler:**

Rp 1.997.000,- / person

Rp 3.297.000,- / 2 person

*Workshop*

## **Legal Mastery For Business Scale Up**

**Harga Earlybird :**

Rp 1.793.000,- / person

Rp 2.993.000 / 2 person

*(Maksimum H-4 workshop)*

**Harga Reguler:**

Rp 1.993.000,- / person

Rp 3.293.000,- / 2 person

*Workshop*

## **TikTok Ads Mastery**

**Harga Earlybird :**

Rp 2.297.000,- / person

Rp 3.487.000,- / 2 person

*(Maksimum H-4 workshop)*

**Harga Reguler:**

Rp 2.497.000,- / person

Rp 4.147.000,- / 2 person

# Harga Bundling

## **DIGITAL MARKETING SERIES**

### **Pilihan Topik Workshop:**

- *E-Commerce Mastery*
- *TikTok Ads Mastery*
- *Meta Ads Mastery*
- *Google Ads Mastery*
- *SEO Mastery (coming soon)*

### **Harga Bundling:**

Bundling 2 topik workshop	Rp3.899.000,-
Bundling 3 topik workshop	Rp5.799.000,-
Bundling 4 topik workshop	Rp7.799.000,-

## **BUSINESS LEADER SERIES**

### **Pilihan Topik Workshop:**

- *Logistic Mastery*
- *HR Mastery (Recruitment)*
- *HR Mastery (Ops. SOP & KPI)*
- *Tax Mastery*
- *Sales Team Management Mastery*
- *Legal Mastery For Business Scale Up*

### **Harga Bundling:**

Bundling 2 topik workshop	Rp2.999.000,-
Bundling 3 topik workshop	Rp4.799.000,-
Bundling 4 topik workshop	Rp6.799.000,-



# Testimoni

## Alumni Workshop PAKAR



"Workshop ini sangat applicable untuk kalangan umum dan tidak hanya berpatokan pada text book saja. Ilmunya sangat berguna.

**Devita - Content Creator**



"Workshop ini sangat membantu saya yang belum punya Tim Sales, sangat membuka wawasan untuk membangun tim dan membuat KPI dalam tim."

**Justina - PT. Surya Artajaya**



"Praktisinya memang hebat dan materinya komprehensif, sangat bermanfaat untuk mengembangkan perusahaan saya."

**Hardiman - PT. Sutrakabel Intimandiri**



"Workshop ini sangat bagus sekali! Saya mendapatkan insight yang baru untuk diterapkan dalam bisnis saya."

**Mahdi Bashroni - Egrandia**



"Tidak hanya tentang perizinan Ekspor Impor, di sini kami juga diajarkan pengiriman barang dan perizinan MIB. Materinya sangat membantu untuk praktek di lapangan. Sukses selalu PAKAR!"

**Ria & Salsa - PT Empati Bersama Indonesia**



"Pelatihannya enak sekali, bisa langsung berkonsultasi dengan pengajar dan mendapatkan strategi, tips & trick yang tidak bisa didapatkan di luar. Thank you PAKAR!"

**Muhammad Reza - Digital Marketer**

# Lebih dari 210.000 Pemilik Bisnis dan Profesional Telah Mengikuti Workshop Digital Marketing, Sales, Finance, Tax, Human Resource, Logistik, Warehouse bersama PAKARnya

